








Startapların kateqoriyalar üzrə təsnifatlaşdırılması cədvəli

	 E KONSEPTUAL İlkin mərhələ / Prestartap	 D İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ / Startapın başlanğıcı	 C STARTAP Artmış etimad	 B MÜƏSSİSƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və genişlənmə imkanı	 A YETKİN MÜƏSSİSƏ Kiçik və orta biznes / Sonrakı mərhələ
Yetkinlik	Konsept İdeya	İdeya işə salınıb	Əməliyyat səmərəliliyi, böyüyə bilmə potensialı	Əhəmiyyətli nəticə, əməliyyat səmərəliliyi, böyümə bilmə qabiliyyəti	Təyin edilmiş bazar mövqeyi, miqyaslanma bilən böyümə
Problem / Həll uyğunluğu	davam etməkdədir	Optimallaşdırılmaqdadır	Təsdiq edilib	Təsdiq edilib	Təsdiq edilib
Bazar uyğunluğu	Hələ yoxdur	davam etməkdədir	✓	✓	✓
Biznes Model	Konseptual	davam etməkdədir	✓ (təsdiqlənmiş və təkrarlana bilən)	✓ (təsdiqlənmiş və miqyaslanma bilən)	✓ (optimallaşdırılma)
Komanda		2+	Optimallaşdırılmış komanda	Böyüyən komanda	Böyüyən və genişlənən komanda
Geri dönüş		Xarakterik vaxt: 5 il + Xarakterik həcmi: 10x		Xarakterik vaxt: 3 il+ Xarakterik həcmi: 2-3x	
İnvestisiyanın həcmi
İnvestisiya riski
Müştərilər	Müştəri seqmenti aydın deyil	Fokuslanmış müştəri seqmenti	Sürətli böyümə	Sürətli böyümə (qoruyub saxlama dərəcələri ilə birlikdə)	Davamlı böyümə



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

STARTAPLARIN KATEQORİYALAR ÜZRƏ
TƏSNİFATLAŞDIRILMASI QAYDASI



KATEQORİYA



KONSEPTUAL

İlkin Mərhələ / Prestartap



KONSEPTUAL: İlkin mərhələ / Prestartap



KONSEPTUAL İlkin mərhələ Prestartap	İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ Startapın başlanğıcı	STARTAP Artmış etimad	MÜƏSSISƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və miqyaslanma imkanı	YETKİN MÜƏSSISƏ Kiçik və orta biznes Sonrakı mərhələ
--	---	---------------------------------	--	---



Yetkinlik	Konsept / İdeya
Problem/Həll uyğunluğu	Davam etməkdədir
Bazar uyğunluğu	Hələ yoxdur
Biznes Model	Konseptual
Komanda	
Geri dönüş	
İnvestisiyanın həcmi	•
İnvestisiya riski	•••••
Müştərilər	Müştəri segmenti aydın deyil

MALİYYƏLƏŞDİRMƏ

- Butstrəppinq (öz-özünü maliyyələşdirmə)
- Lean (qənaətcil) əməliyyat xərcləri
- Mələk investisiyalar
- Pre-seed (toxum qabağı investisiyalar)
- Kraudsorsinq

QIYMƏTLƏNDİRMƏ TƏLƏBLƏRİ

- Problemin uyğunluğu
- Həll uyğunluğu
- Biznes modelin qiymətləndirilməsi

KAPİTALDAN İSTİFADƏ

- Bazar araşdırması
- MVP-nin hazırlanması



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

STARTAPLARIN KATEQORİYALAR ÜZRƏ TƏSNİFATLAŞDIRILMASI QAYDASI



KATEQORİYA

D

İŞƏ BAŞLAMA

İlkin mərhələ / Startapın başlanğıcı



İŞƏ BAŞLAMA: İlk mərhələ / Startapın başlanğıcı



KONSEPTUAL İlkin mərhələ Prestartap	İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ Startapın başlanğıcı	STARTAP Artmış etimad	MÜƏSSİSƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və miqyaslanma imkanı	YETKİN MÜƏSSİSƏ Kiçik və orta biznes Sonrakı mərhələ
--	---	---------------------------------	--	---



MALİYYƏLƏŞDİRMƏ

- Butstrəpping (öz-özünü maliyyələşdirmə)
- Lean (qənaətcil) əməliyyat xərcləri
- Mələk investisiyalar
- Birbaşa kreditləşmə (P2P)
- Seed (toxum investisiyalar)
- Səhm əvəzinə kraudfandinq

QIYMƏTLƏNDİRMƏ TƏLƏBLƏRİ

- Problemin uyğunluğu
- Həll uyğunluğu
- Biznes modelin qiymətləndirilməsi

KAPİTALDAN İSTİFADƏ

- İşlək prototipin hazırlanması
- Əlavə qiymətləndirilməsi və qanunilik

Yetkinlik	İdeya işə salınıb
Problem/Həll uyğunluğu	Optimallaşdırılmaqdadır
Bazar uyğunluğu	Davam etməkdədir
Biznes Model	Davam etməkdədir
Komanda	2+
Geri dönüş	Xarakterik vaxt: 5 il + Xarakterik həcmi: 10x
İnvestisiyanın həcmi	..
İnvestisiya riski
Müştərilər	Fokuslanmış müştəri seqmenti



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

STARTAPLARIN KATEQORİYALAR ÜZRƏ TƏSNİFATLAŞDIRILMASI QAYDASI



KATEQORİYA



STARTAP

Artmış etimad



STARTAP: Artmış etimad



KONSEPTUAL İlkin mərhələ Prestartap	İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ Startapın başlanğıcı	STARTAP Artmış etimad	MÜƏSSISƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və miqyaslanma imkanı	YETKİN MÜƏSSISƏ Kiçik və orta biznes Sonrakı mərhələ
--	---	---------------------------------	--	---



MALİYYƏLƏŞDİRMƏ

- A/B seriya investisiyalar
- Bank kreditləri/kredit
- Strateji partnyorluq

QIYMƏTLƏNDİRMƏ TƏLƏBLƏRİ

- Həll uyğunluğu
- Biznes modelin təkmilləşməsi
- Təkliflərin diversifikasiya

KAPİTALDAN İSTİFADƏ

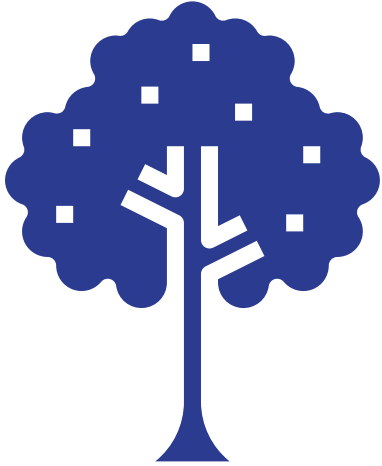
- Əməliyyatların miqyaslandırılması və təkmilləşdirilməsi
- Pul vəsaitlərinin hərəkəti

Yetkinlik	Əməliyyat səmərəliliyi, böyüyə bilmə potensialı
Problem/Həll uyğunluğu	Təsdiq edilib
Bazar uyğunluğu	✓
Biznes Model	✓ (təsdiqlənmiş və təkrarlana bilən)
Komanda	Optimallaşdırılmış komanda
Geri dönüş	
İnvestisiyanın həcmi	...
İnvestisiya riski	...
Müştərilər	Sürətli böyümə



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

STARTAPLARIN KATEQORİYALAR ÜZRƏ TƏSNİFATLAŞDIRILMASI QAYDASI



KATEQORİYA

B

MÜƏSSISƏNİN BÖYÜMƏSİ

Davamlılıq və miqyaslanma bilmə



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

Startapların kateqoriyalar üzrə təsnifatlaşdırılması qaydası

MÜƏSSİSƏNİN BÖYÜMƏSİ: Davamlılıq və miqyaslanma imkanı



KONSEPTUAL İlkin mərhələ Prestartap	İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ Startapın başlanğıcı	STARTAP Artmış etimad	MÜƏSSİSƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və miqyaslanma imkanı	YETKİN MÜƏSSİSƏ Kiçik və orta biznes Sonrakı mərhələ
--	---	---------------------------------	--	---



MALİYYƏLƏŞDİRMƏ

- B/C seriya investisiyalar
- Vençur Kapitalı
- Kreditlər
- Korporativ Vençur Kapitalı (CVC)
- Strateji partnyorluq

QIYMƏTLƏNDİRMƏ TƏLƏBLƏRİ

- Əlavə təkliflərin qiymətləndirilməsi
- Biznes modeli daxilində qiymətləndirmə strukturlarının yoxlanılması

Yetkinlik	Əhəmiyyətli nəticə, əməliyyat səmərəliliyi, böyüyə bilmə qabiliyyəti
Problem/Həll uyğunluğu	Təsdiq edilib
Bazar uyğunluğu	✓
Biznes Model	✓ (təsdiqlənmiş və miqyaslanma bilən)
Komanda	Böyüyən komanda
Geri dönüş	Xarakterik vaxt: 3 il+ Xarakterik həcmi: 2-3x
İnvestisiyanın həcmi
İnvestisiya riski	...
Müştərilər	Sürətli böyümə (qoruyub saxlama dərəcələri ilə birlikdə)



Innovasiyalar Agentliyi
AZƏRBAYCAN

STARTAPLARIN KATEQORİYALAR ÜZRƏ
TƏSNİFATLAŞDIRILMASI QAYDASI



KATEQORİYA

A

**YETKİN MÜƏSSİSƏ /
KOB / SONRAKI MƏRHƏLƏ**



Yetkin müəssisə / Kiçik və orta biznes / Sonrakı mərhələ



KONSEPTUAL İlkin mərhələ Prestartap	İŞƏ BAŞLAMA İlkin mərhələ Startapın başlanğıcı	STARTAP Artmış etimad	MÜƏSSISƏNİN BÖYÜMƏSİ Davamlılıq və miqyaslanma imkanı	YETKİN MÜƏSSISƏ Kiçik və orta biznes Sonrakı mərhələ
--	---	---------------------------------	--	---



MALİYYƏLƏŞDİRMƏ

- C seriya investisiyalar və sonrakı raundlar
- Vençur Kapitalı
- Kreditlər
- Korporativ Vençur Kapitalı (CVC)

QIYMƏTLƏNDİRMƏ TƏLƏBLƏRİ

- Əlavə təkliflərin qiymətləndirilməsi
- Biznes modeli daxilində alternativ qiymətləndirmə strukturlarının yoxlanılması

Yetkinlik	Təyin edilmiş bazar mövqeyi, miqyaslanma bilən böyümə
Problem/Həll uyğunluğu	Təsdiq edilib
Bazar uyğunluğu	✓
Biznes Model	✓ (optimallaşdırılma)
Komanda	Böyüyən və genişlənən komanda
Geri dönüş	
İnvestisiyanın həcmi
İnvestisiya riski	..
Müştərilər	Davamlı böyümə